

PROGRAMA CONVÊNIO · KLEIN × SST

A camada de NR-1 psicossocial que faltava na sua oferta.

Um programa de parceria técnica e comercial entre a Klein Group e empresas de Segurança do Trabalho. Você mantém o seu cliente. A Klein assume a camada que sua equipe atual não cobre.

APRESENTAÇÃO INSTITUCIONAL

JUNHO · 2026

A NR-1 abriu uma camada nova dentro do seu mercado.

Desde 26 de maio de 2026, a fiscalização do MTE exige gerenciamento contínuo dos riscos psicossociais — assédio, sobrecarga, conflitos crônicos, sofrimento mental no trabalho. É uma camada que exige avaliação psicométrica, leitura clínica e relatório técnico que a maioria das empresas de SST não executa internamente.

4,67M

estabelecimentos brasileiros com empregados, obrigados à NR-1 (RAIS 2024 · MTE)

R\$ 6.708

multa **por trabalhador exposto** em gravidade grave da NR-28

R\$ 67.039

multa **por trabalhador** em gravidade gravíssima (assédio comprovado, dano à saúde mental)

A relevância da sua oferta está sendo questionada.



Onde a SST tradicional para

A SST domina a camada física do PGR — NR-9, NR-17, ergonomia, ruído, agentes químicos. Mas a NR-1 psicossocial exige competência clínica e técnica que a equipe atual da SST não tem internamente:

- Sem psicólogo no quadro técnico permanente
- Sem instrumentos psicométricos validados próprios
- Sem capacidade de leitura clínica de indicadores
- Sem responsabilidade técnica formal sob CRP
- Cliente cobra adequação e **SST não entrega**



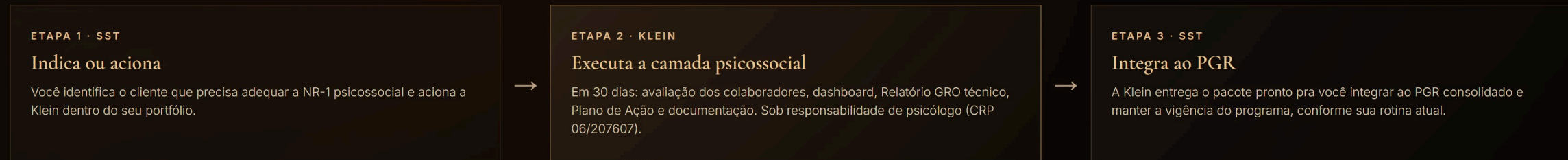
O que isso significa pra você

Sem solução pra NR-1 psicossocial, a SST **perde protagonismo** diante do cliente. E o cliente vai procurar quem resolve — abrindo porta pra concorrente entrar e levar TODO o PGR no próximo ciclo:

- Cliente **compra fora** e questiona seu valor
- Renovação de contrato anual **fica em risco**
- Concorrente entra pelo psicossocial e **mígra o PGR inteiro**
- Margem apertada sem nova entrega no portfólio
- Multas pesadas geram **responsabilização cruzada**

Você mantém o cliente. Klein assume a camada psicossocial.

A Klein não substitui sua SST. Ela compõe com você — entregando a camada técnica de NR-1 psicossocial que sua estrutura atual não cobre. Tudo no formato pronto pra integrar ao PGR.



Você fica com o cliente. Klein fica com a camada técnica. Os dois ganham.

Plataforma técnica completa, pronta pra integrar.

A Klein opera com tecnologia própria — método EixoMind, plataforma SaaS automatizada e responsabilidade técnica formal sob CRP. Você acessa a camada técnica completa, sem custo de desenvolvimento:

1

Avaliação Psicossocial

Questionário psicométrico enviado automaticamente aos colaboradores. Anonimato preservado, alta taxa de resposta.

2

Dashboard em Tempo Real

Indicadores por eixo, em tempo real, com leitura técnica acompanhada por psicólogo responsável.

3

Classificação do Ambiente

Resultado em quatro níveis: Saudável, Alerta, Crítico ou Colapso. Linguagem objetiva pra decisor.

4

Relatório GRO

Documento técnico em formato MTE, com responsabilidade técnica do psicólogo Magno Klein (CRP 06/207607).

5

Plano de Ação

Recomendações estruturadas por nível de criticidade — diz o que fazer, em que ordem.

6

Magno IA 24h

Assistente de IA dentro da plataforma — diferencial Klein exclusivo no mercado.

7

Canal de Denúncias

Em conformidade com LGPD, anônimo, disponível 24h.

8

Reavaliação Programada

Novos ciclos em 3, 6 ou 12 meses conforme o status do ambiente — gestão contínua de verdade.

9

Pacote pra integração ao PGR

Tudo é entregue à SST em formato técnico pronto pra incorporar no PGR consolidado do cliente.

Três formas de operar o convênio — você escolhe.

O Convênio Klein × SST tem três modelos. Sua SST decide qual faz sentido pra estrutura atual. Pode evoluir entre modelos.

Indicador

MODELO DE ENTRADA · BAIXO COMPROMISSO

Comissão recorrente
20%
sobre todo cliente indicado

- ✓ Você indica o cliente, a Klein contrata diretamente com a empresa
- ✓ SST mantém autonomia total
- ✓ **Sem compromisso de volume** ou exclusividade
- ✓ Repasse mensal enquanto o cliente ficar
- ✓ Material de apoio Klein liberado

RECOMENDADO

Co-vendedor

MODELO PADRÃO · VENDAS EM CONJUNTO

Comissão recorrente
30%
sobre todo cliente indicado

- ✓ SST e Klein vendem em conjunto
- ✓ Compromisso de volume mínimo (acordado)
- ✓ **Bônus de R\$ 3.000** após primeiras 20 empresas ativas
- ✓ Treinamento técnico da equipe SST
- ✓ Co-branding em material de venda

White-Label

MODELO AVANÇADO · SOB A MARCA DA SST

Margem SST
35%
sobre todo cliente · marca SST

- ✓ Klein opera **sob a marca da SST** diante do cliente final
- ✓ SST fatura o cliente, Klein recebe o valor líquido
- ✓ **Exclusividade regional opcional** (estado/cidade)
- ✓ Onboarding e suporte dedicado
- ✓ Customização visual da plataforma

Quanto a sua SST ganha por mês com o convênio.

Cenário do modelo Co-vendedor (30% recorrente), com uma SST que atende 50 clientes ativos e migra metade pra adequação Klein no primeiro ano.

Clientes da SST migrados pra Klein	25
Ticket médio mensal (mix de planos)	R\$ 500
Receita mensal Klein gerada pela SST	R\$ 12.500
Comissão SST - 30% recorrente	R\$ 3.750
Comissão anual recorrente da SST	R\$ 45.000

EM 24 MESES

Renda passiva recorrente

R\$ 90 mil

Comissão acumulada de 30% sobre os clientes ativos por 24 meses, considerando retenção típica do produto. Renda **recorrente**, sem custo de execução pra SST — Klein opera tudo.

POR QUE A KLEIN

Klein é o parceiro técnico com o que o mercado não tem.

- ✓ **Responsabilidade técnica formal de psicólogo forense** — Magno Loschiavo Klein · CRP 06/207607 · em conformidade com Resolução CFP nº 14/2023
- ✓ **Tecnologia própria** — método EixoMind e plataforma sob governança Klein, não ferramenta alugada
- ✓ **Plataforma 100% automatizada** — capacidade de atender centenas de empresas sem gargalo operacional
- ✓ **Magno IA 24h integrada** — diferencial exclusivo no mercado brasileiro de NR-1
- ✓ **Conformidade com LGPD documentada** (RIPD/DPIA emitido) — segurança de dados sensíveis
- ✓ **Modelo de gestão contínua** , não foto — o que a NR-1 efetivamente exige
- ✓ **Material de apoio e treinamento da equipe SST** incluso em todos os modelos

Quatro passos do interesse ao primeiro cliente ativo.

I

CONVERSA INICIAL

Call de 30 minutos com a Klein pra entender sua estrutura atual, carteira de clientes e expectativa.

2

ESCOLHA DO MODELO

Define qual modelo de parceria faz sentido — Indicador, Co-vendedor ou White-Label.

3

ASSINATURA DO CONVÊNIO

Termo de Adesão SST assinado, comissionamento e regras formalizados, equipe Klein de onboarding ativada.

4

PRIMEIROS CLIENTES

Indicação dos primeiros clientes da sua carteira, Klein executa, primeiras comissões em até 30 dias.

Janela: a Klein está estruturando o convênio com um número limitado de SSTs por região no primeiro semestre de operação. **Exclusividade regional** está disponível apenas no modelo White-Label e por ordem de adesão.

PRÓXIMO PASSO

Vamos conversar sobre o convênio na sua SST.

Agende uma conversa de 30 minutos com a Klein. Você sai dela com o modelo de parceria definido e os primeiros clientes mapeados.

KLEIN GROUP

EIXO MENTAL DA EMPRESA

SITE

kleingroup.com.br/parceiros-sst

WHATSAPP

+55 21 97042-4642

E-MAIL

parceiros@kleingroup.com.br